

Account Manager im Aussendienst (Süd Deutschland)



Als Teil eines führenden internationalen IT-Herstellers auf dem Gebiet externe Storage-Lösungen sowie farbkalibrierbarer Monitore sind wir seit Jahren in Deutschland erfolgreich aktiv. Um unsere gute Marktposition im Raum Süddeutschland sicherzustellen suchen wir für unser Vertriebsteam ab sofort eine/n ambitionierte/n Account Manager/in im Außendienst im Raum Süd Deutschland (Home Office).

Sie betreuen in Ihrem Verkaufsgebiet unsere Stammkunden, erschließen neue Abnehmerkreise und konzipieren Verkaufsförderungsmaßnahmen. Dabei besteht Ihre Hauptaufgabe in der lokalen Präsenz bei unseren Kunden sowie Neukunden-Akquise in Ihrem Verkaufsgebiet. Ein Firmenwagen inkl. Privatnutzung sowie die erforderliche IT-Infrastruktur wird Ihnen zur Verfügung gestellt. Eine hohe Reisebereitschaft in Ihrem Verkaufsgebiet ist daher Voraussetzung für diese Tätigkeit.

Kaufmännisch-betriebswirtschaftliche Fähigkeiten als auch technisches Verständnis in der IT Welt bringen Sie vorzugsweise mit. Darüber hinaus verfügen Sie bereits über eine mehrjährige Berufserfahrung im operativen Vertrieb und die nachweisliche Fähigkeit, Kunden bzw. Verkaufsgebiete selbständig zu entwickeln. Kenntnisse im Storage- und Monitorvertrieb erleichtern Ihnen den Einstieg. Ihre persönlichen Stärken: hohe Eigenständigkeit, Erfolgs- und Zielorientierung, kommunikative Fähigkeiten, Einsatzfreude und Verhandlungsgeschick.

Wenn Sie in Ihrer Vertriebskarriere den Einstieg bei einem erfolgreichen Hersteller suchen, sollten wir uns kennen lernen. Wir bieten ein hohes Maß an Eigenständigkeit und Verantwortung sowie eine gute leistungsbezogene Bezahlung. Bitte nehmen Sie mit Herrn

Laurent Hemmerle Kontakt auf (Tel: 07621/1617-955). Ihre Bewerbungsunterlagen inkl. Bild – mit Angaben zu Ihrer Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin senden Sie bitte an LaCie Deutschland GmbH, Laurent Hemmerle, Am Kesselhaus 5, 79576 Weil am Rhein oder per eMail an lhemmerle@lacie.com